

COMMERCIAL SSII-ESN/SERVICES H/F

Vous êtes talentueux, à la recherche d'un nouveau défi IT ou en quête de nouveaux collègues sympathiques ?
Devenez acteur de votre vie professionnelle et rejoignez-nous.

VOS MISSIONS :

Au sein d'une structure à taille humaine, spécialisée dans la fourniture de solutions informatiques depuis plus de 15 ans, vous aurez les missions suivantes :

Vos missions :

1. Entretien et développer le portefeuille client
2. La vente de services (intégrations, installations, HPC, stockage, Cloud)
3. La vente de prestations en régie ou au forfait
4. La négociation et le suivi commercial
5. Le suivi des collaborateurs en mission chez nos clients



VOTRE ÉQUIPE :

- 6 commerciaux terrains travailleront en étroite collaboration avec vous.
- 1 gestionnaire de stock sera présent pour vous fournir le matériel nécessaire
- 1 commercial sédentaire vous sollicitera pour la validation des configurations techniques
- 6 ingénieurs et techniciens vous éclaireront sur les besoins techniques des clients
- 1 équipe communication/RH prendra en charge votre intégration et votre carrière chez Totalinux



NOS BUREAUX :

PARIS :

- Nos locaux se situent à Jouy-en-Josas, entre ville et campagne à :
- 5 min de Versailles.
 - 10 min de Saint-Quentin-en-Yvelines.
 - 20 min de Paris.

LYON :

- Les locaux se situent près du Rhône, dans le 7e arrondissement, à côté du métro B.



VOTRE PROFIL :

De formation supérieure, vous justifierez de plusieurs années d'expériences à un poste similaire. Vous comprenez les problématiques d'une petite structure et aimez la polyvalence qu'elle nécessite. Si vous avez un goût prononcé pour le relationnel et le travail en équipe ce poste est fait pour vous.



Le gros plus :

Connaissance de Microsoft Dynamics NAV ou d'un ERP

Rejoignez notre équipe :

recrutement@totalinux.fr
 CV, lettre de motivation... Soyez créatifs, on aime ça !