

GESTIONNAIRE ADV / COMMERCIAL(E) SEDENTAIRE H/F CDI TEMPS PLEIN / PROFILS JUNIORS ACCEPTÉS / SALAIRE SELON PROFIL



**Poste basé à Jouy-en-Josas
(78)**

Vous êtes dynamique, à la recherche d'un nouveau défi IT ou en quête de nouveaux collègues sympathiques ? Devenez acteur de votre vie professionnelle et rejoignez-nous. Attention, sourire et bonne humeur exigés.

NOTRE ENTREPRISE

Chez TotaLinuX, nous sommes passionnés par l'innovation, les nouvelles solutions informatiques et technologiques. Nous sommes une green tech spécialisée dans la conception, l'installation et la fourniture de solutions informatiques. Notre projet phare ? La conception de Datacenters éco-responsables !

VOS MISSIONS

Dans le cadre de l'accroissement de nos activités, nous recherchons un Gestionnaire ADV et Commercial Sédentaire pour renforcer notre équipe.

1. Administration des ventes :

- Traitement et suivi des ventes du devis à la facturation
- Gestion de la relation client, des litiges et des relances commerciales
- Gestion et suivi du stock
- Contrôle des BL et factures en collaboration avec les services logistique et comptabilité

2. Commercial(e) Sédentaire :

- Entretien de la relation client d'un portefeuille dédié
- Développement de la base client
- Relance des clients pour conclure les ventes
- Propositions, participation et suivi des actions commerciales
- Suivi des achats et des reliquats fournisseurs
- Mise à jour de la base de données clients dans le CRM (création clients et fournisseurs, etc.)

VOTRE PROFIL

Diplômé(e) d'une formation supérieure de type Bac +2/3 en commerce, gestion ou vente, vous justifiez d'une première expérience réussie sur un poste similaire. Les profils juniors sont acceptés.

Vous comprenez les problématiques d'une petite structure et aimez la polyvalence qu'elle nécessite ?

Vous êtes dynamique, souriant et réactif ?

Vous maîtrisez parfaitement les outils bureautiques, le sens du relationnel et la relation clients ?

Vous avez une forte appétence pour le secteur informatique et les logiciels ? Ce poste est fait pour vous !

Vous intégrerez une équipe à taille humaine où la bonne humeur et la collaboration sont au cœur de notre quotidien. Vous deviendrez une véritable charnière à notre organisation en accompagnant le développement et la croissance de notre entreprise, vous aurez ainsi de belles opportunités d'évolution.

Lieu de travail : courant 2024, nous déménageons dans un nouveau bâtiment moderne équipé d'une salle de sport, salle de restauration, galerie d'art, showroom, activités et événements conviviaux.

Vous travaillerez dans un environnement stimulant et innovant quotidiennement.

Rémunération : composée d'un fixe entre 28 000€ et 30 000€ brut annuel selon profil et d'un variable sous forme de commissions.



Les gros plus :
Connaissance du logiciel Gestimum
Appétence informatique

REJOIGNEZ-NOUS !

CV, lettre de motivation... Soyez créatifs, on aime ça !
recrutement@totalinux.fr

COMPÉTENCES

- Maîtrise des outils bureautiques (Pack Office)
- Connaissance et aisance sur des logiciels de gestion commercial
- Aisance téléphonique
- Bonne compréhension des processus administratifs de vente
- Excellent sens du relationnel et de la communication
- Rigueur et organisation
- Capacité à travailler en équipe
- Autonomie et proactivité

RECRUTEMENT

- Premier entretien (téléphonique) avec notre chargé de recrutement
- Second entretien (physique) avec notre chargé de recrutement et assistante RH
- Troisième entretien (physique) avec votre future équipe